

# NÄIN ONNISTUT ISÄNNÖINTIPÄIVILLÄ - PANEELIKESKUSTELU

29.5.2024

Keskustelemassa tänään:

- Taina Linnakylä, toimitusjohtaja, Talotuntija Oy
- Petra Härkönen, HR-päällikkö, projektikoordinaattori, Eerika Consulting Oy
- Hilla Talvensaari, tapahtumatuottaja, IsännöintiIitto



IsännöintiIitto



# ENNEN TAPAHTUMAA

- Immateriaaliset asiat
  - Näyttelyyn osallistumisen syyn kirkastaminen ”Miksi olemme mukana”
  - Tavoitteet tapahtumaan osallistumiselle selviksi myös edustajillenne
  - Paikalle oikeat edustajat ja heidän sitouttamisensa
- Materiaaliset asiat
  - Osaston sisustus tukemaan myyjien toimintaa ja madaltamaan osallistujan kynnystä tulla osastolle
  - Ihmiset ovat yksinkertaisia: houkuttimet toimivat

# TAPAHTUMAN AIKANA

- Immateriaaliset asiat
  - Edustajien ohjeistaminen tavoitteista
  - Innostavan (myynti)ilmapiirin pitäminen yllä osastolla
  - Tavoitteiden seuranta tapahtuman aikana ja mahdollisten korjausliikkeiden tekeminen
- Materiaaliset asiat
  - Olla itse aktiivinen, vastuu kontaktoinnista on lopulta myyjällä
  - Mielenkiintoinen sisustus ja houkutin osastolla madalta osallistujan kynnystä tulla käymään
  - Houkutin auttaa myös myyjiänne lähestymään asiakkaita
  - Palkinnot tavoitteiden saavuttamisesta/ylittämisestä omille myyjille



# TAPAHTUMAN JÄLKEEN

- Immateriaaliset asiat
  - Tavoitteiden läpikäynti: Saavutettiin tavoitteet? Jos ei, mitä tehdä ensi kerralla paremmin?
  - Oppien purku edustajien kanssa: Mikä toimi, missä voisi parantaa?
- Materiaaliset asiat
  - Tee jälkimarkkinointia! Myynnin mahdollisuudet eivät loput tapahtuman päättymiseen.
  - Jälkimarkkinointiin ja kontaktointiin varattu jo etukäteen kalenterista riittävästi aikaa
  - Yhteydenottojen teko mahdollisimman pian tapahtuman jälkeen

# KIITOS!



**HILLA TALVENSAARI**

hilla.talvensaari@isannointiliitto.fi



Isännöinti